



Expert-Serpha

Franchise de Mini-Laiteries : Une Opportunité pour Investir



Produisez des produits laitiers et boissons naturelles, adaptés à votre marché local

Pourquoi Investir?

Un secteur porteur :

- La demande mondiale pour des produits laitiers et des boissons naturelles est en constante progression, soutenue par des tendances de consommation plus saines.
- En période chaude, profitez d'une demande accrue pour des **jus de fruits naturels** et des boissons rafraîchissantes.



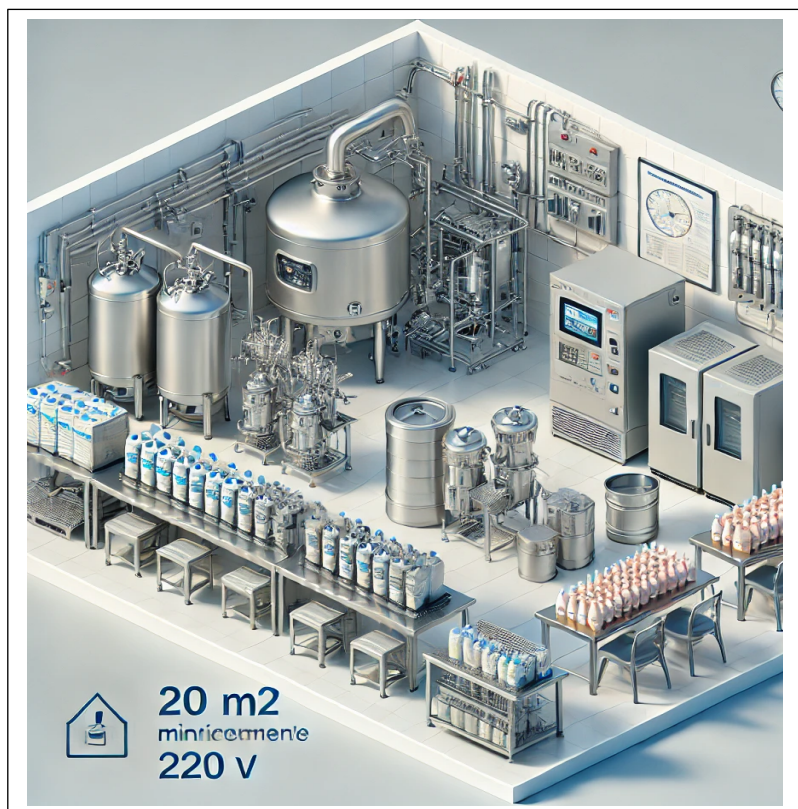
Un modèle gagnant :

- **Retours attractifs** : ROI en 12 mois, avec un rendement annuel estimé entre 15 % et 25 %.
- **Flexibilité de production** : En plus des produits laitiers, exploitez vos équipements pour produire des jus de fruits naturels, smoothies, et autres boissons.
- **Impact économique positif** : Création d'emplois locaux et valorisation des ressources agricoles, y compris les fruits locaux.
- **Conformité internationale** : Équipements modernes garantissant la sécurité alimentaire et une production durable.

Caractéristiques Techniques du Projet?

Capacité et performance :

- Capacité de transformation : 100 litres de lait par cycle de production.
- Produits possibles :
 - Lait frais (nature ou aromatisé).
 - Yaourts (nature, sucré ou liquide).
 - Crème fraîche et beurre.
- Boissons naturelles et innovantes adaptées aux besoins locaux, notamment en période chaude.



Équipements inclus :

- Pasteurisateur, homogénéisateur, tanks refroidisseurs, écrémeuses, barattes, emballages personnalisables, et autres équipements modernes adaptés à une diversité de produits

Infrastructure requise :

- Surface : 20 m² minimum.
- Ressources : Accès à l'eau potable et une alimentation électrique stable (220 V).

Avantages exclusifs



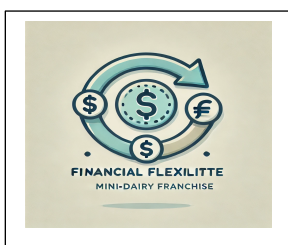
Accompagnement complet :
Formation initiale et support technique
(symbole de graduation et outils).



Ouverture à l'innovation :
Proposition de nouveaux produits
(ampoule et engrenages).



Unité clé en main : Livraison,
installation et mise en service (camion de
livraison).



Flexibilité financière : Options de
paiement (flèches et symboles
monétaires).

Les franchisés peuvent proposer des produits innovants adaptés à leur marché. Une fois validés par nos services compétents, ces produits bénéficient de notre soutien pour leur lancement.

Opportunité incitative et Étapes

Offre exceptionnelle

Saisissez cette opportunité unique de rejoindre notre réseau de franchisés avec des avantages exclusifs :



- ⇒ Réduction de 5 % sur le coût total pour les 10 premiers franchisés ou ceux qui s'inscrivent avant le 31 janvier 2025.
- ⇒ Accompagnement gratuit la première année, comprenant une formation complète et un support technique continu
(**valeur ajoutée : 2 000 \$**).

Conditions de l'offre :

- ⇒ L'offre est valable uniquement pour les **10 premières franchises** attribuées **jusqu'au 31 janvier 2025**, selon la première occurrence.

Ne manquez pas cette opportunité !

Réservez votre place dès maintenant pour bénéficier d'un avantage compétitif dès le lancement.

4 étapes pour devenir franchisé

Rejoindre notre réseau est simple et rapide grâce à un processus structuré en 4 étapes clés :



⇒ Contactez-nous

Remplissez notre formulaire d'intérêt en ligne ou appelez-nous pour discuter de vos projets.

⇒ Planifiez un rendez-vous

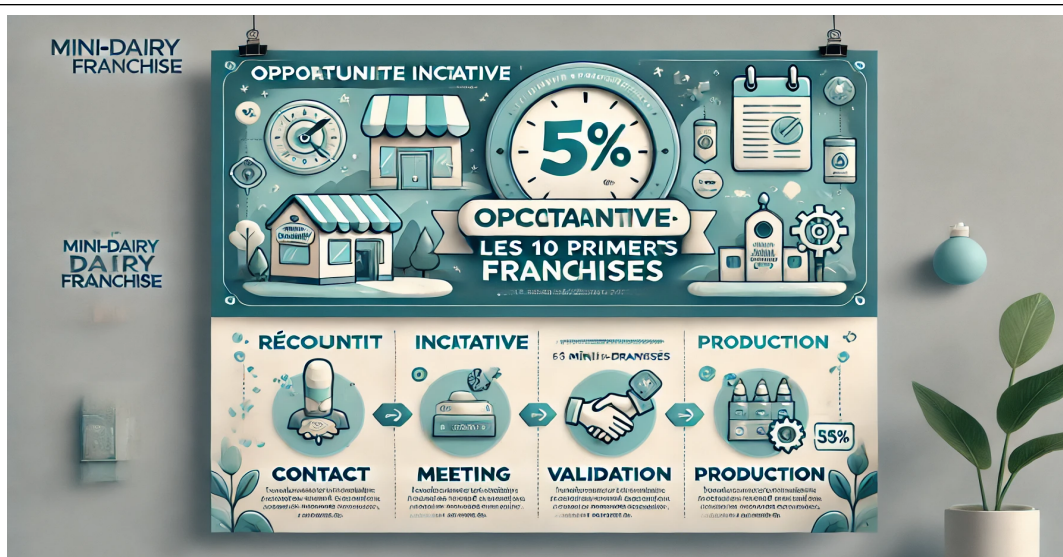
Rencontrez nos experts pour explorer les opportunités et adapter la franchise à vos besoins.

⇒ Validez votre projet

Finalisez votre engagement en réglant les aspects administratifs et financiers.

⇒ Commencez votre production

Recevez votre unité clé en main et démarrez la production avec un accompagnement personnalisé.



Informations clés et contact

Détails	Valeurs
Prix de l'unité	16 000 \$
ROI estimé	12 mois
Rendement annuel	15 % - 25 %
Délais de livraison	4 à 6 semaines
Délais d'installation	Moins de 7 jours



Section contact

- Téléphone : **+1(581) 998-5833**
- E-mail : **contac@investissement.expertserpha.com**
- Site web : **www.votremini-laiterie.com**

Annexe (FAQ)

Quels sont les produits possibles ?

Vous pouvez produire lait, yaourts, beurre, jus de fruits naturels et smoothies avec l'équipement inclus.

Quels sont les délais de livraison ?

Livraison sous 4 à 6 semaines et installation en 7 jours maximum.

Quels sont les besoins en infrastructure ?

*Un espace de **20 m² minimum**, une alimentation électrique (220 V) et un accès à l'eau potable sont nécessaires.*

Quel est le coût total de l'unité ?

Le coût d'une unité complète est de 16 000 \$, avec des options de paiement échelonné pour faciliter l'investissement.

Quels sont les avantages pour les franchisés ?

En tant que franchisé, vous bénéficiez de :

- Une formation initiale,
- Un support technique continu,
- Une garantie d'un an,
- La possibilité d'innover avec des produits personnalisés.

Quels services sont inclus dans le package ?

Le package inclut :

- Livraison,
- Installation,
- Mise en service des équipements,
- Formation initiale et support technique.

Puis-je personnaliser les produits et emballages ?

Oui, nos équipements permettent de personnaliser les saveurs et les emballages pour répondre aux spécificités locales.

Quelle est la garantie des équipements ?

Tous les équipements bénéficient d'une garantie complète d'un an, couvrant les défauts de fabrication et de fonctionnement.

Quels sont les rendements attendus ?

Le ROI est estimé à 12 mois, avec un rendement annuel de 15 à 25 % selon le marché.

Puis-je proposer des produits innovants ?

Oui, nous encourageons les franchisés à proposer des produits adaptés à leur marché. Ces propositions sont validées par nos équipes marketing et qualité.

Quels sont les délais pour produire les premiers produits ?

*Après l'installation et la formation, vous pouvez commencer à produire dans les **7 jours suivants**.*

Quelle est la durée de vie des équipements ?

*Les équipements sont conçus pour durer au moins **10 ans**, avec un entretien régulier.*

Comment la formation est-elle organisée ?

La formation initiale comprend :

- L'utilisation des équipements,
- Les bases de la production,
- La gestion et la maintenance des machines."

Quels sont les modes de paiement disponibles ?

Nous offrons des options flexibles pour faciliter l'investissement, y compris :

- Des paiements échelonnés adaptés aux capacités du franchisé.
- Une participation du franchiseur à l'investissement initial (jusqu'à 30 % du capital), avec une rétrocession progressive des parts pour maintenir une gouvernance partagée.

Ces solutions visent à soutenir nos franchisés tout en garantissant la pérennité et la qualité du réseau."